

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist ein TOP Handelsunternehmen im Consumer Electronic Umfeld im stationären sowie im E-Commerce Bereich.

Für den Bereich E-Business suchen wir im Großraum Ingolstadt einen erfahrenen

Senior Disponent E-Business (w/m)

Ihre Aufgaben:

Als Disponent E-Business (w/m) sind Sie sowohl für die Sicherstellung der Warenverfügbarkeit in einer bestimmten Warengruppe und den dazugehörigen Lagerbestand verantwortlich, als auch für die Weiterentwicklung des gesamten Beschaffungsprozesses. In enger Abstimmung mit dem Online Vertrieb treffen Sie Entscheidungen über die jeweiligen Absatzmengen der unterschiedlichen Sortimentsbereiche.

Sie sind Ansprechpartner und Verantwortlicher für alle Bestellungen in Ihrem Warenbereich. Sie verfolgen die Bestellungen bis zur Anlieferung und Vereinnahmung im E-Business Lager und bearbeiten eigenverantwortlich Eskalationen bei Lieferverzug. Sie unterstützen beim Aufsetzen automatisierter Beschaffungsprozesse (Replenishment) und steuern diese Prozesse im Tagesgeschäft.

Sie sind erster Ansprechpartner für die Lieferanten und Dienstleister im Hinblick auf Bestellungen und bilden in diesem Zusammenhang auch eine Schnittstelle zu den Einkaufsabteilungen.

Des Weiteren sind Sie für die Erstellung von Auswertungen und Analysen im Zusammenhang mit Absatz und Lagerbestand, sowie für die entsprechende Aufbereitung der Daten aller angrenzenden Fachbereiche zuständig.

Ihr Profil:

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen.
- Sie haben relevante Berufserfahrung in der Warendisposition in mindestens einer Warengruppe und können sich mit den Produkten identifizieren.
- Der sichere Umgang mit allen gängigen MS-Office Programmen, sowie anderen technischen Systemen, ist für Sie selbstverständlich.
- In Ihrer Kommunikation sind Sie sicher, kundenorientiert und verbindlich.
- Sie arbeiten strukturiert und besitzen ein hohes Maß an Eigeninitiative.
- Sie können Prioritäten selbst gut einschätzen und organisieren Ihre Arbeit termingerecht.

- Sie können Kollegen anleiten
- Sie haben Erfahrung in der Mitarbeiterführung

Wir wenden uns an ehrgeizige und selbständige Kandidaten mit hoher Eigeninitiative, die in einem modernen und dynamischen Umfeld für das weitere Wachstum eines weltweit agierenden Marktführers verantwortlich sein wollen.

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Gehaltsvorstellung per Email unter:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Wulbern 9

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 3617

www.fit4retail.de