

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist ein konstant expandierendes Unternehmen und Marktführer im Bereich Sporternährung und Sporttextil. Den europäischen Kunden werden Produkte aus den USA, Kanada und Europa zugänglich gemacht. Das Unternehmen liegt optimal in der Grenzregion zwischen den Niederlanden und Deutschland in der Nähe von Düsseldorf, Mönchengladbach und Krefeld.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir einen

### **Strategischer Einkäufer (m/w)**

#### **Ihre Aufgaben:**

- Verantwortung für die strategische Entwicklung der Beschaffungsaktivitäten
- Effiziente Verwendung des globalen Einkaufsbudgets
- Analyse und Bewertung des Lieferantenportfolios
- Alternative Beschaffungswege auf dem Markt finden und Identifizierung von Kostenoptimierungspotentialen
- Qualitätsprüfungen, Musterbesichtigungen, Produktbewertungen und Festlegung von Warengruppen
- Preis- und Konditionsverhandlungen in Abstimmung mit der Geschäftsführung sowie schließen von Rahmenverträgen
- Aufbau starker und nachhaltiger Netzwerke zu bestehenden und potentiellen Lieferanten und zentraler Ansprechpartner für alle Angelegenheiten des Lieferantenmanagements
- Messebesuche, u.a. in den USA und Kanada

#### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossenes Studium im Bereich der Betriebswirtschaftslehre, vorzugsweise mit den Schwerpunkten Einkauf/Logistik
- Mindestens drei Jahre Berufserfahrung im Einkauf mit Betreuung internationaler Lieferanten
- Kenntnisse im nationalen und internationalen Vertrags- und Handelsrecht
- Reisebereitschaft
- Entwicklung zielgerichteter Einkaufsstrategien und ausgeprägtes analytisch-konzeptionelles Denkvermögen
- Hohe Organisations- und Planungsgenauigkeit
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse

Es erwartet Sie eine spannende, abwechslungsreiche Aufgabe mit Führungsverantwortung und eine langfristige Perspektive in einem expandierenden Unternehmen, ein motiviertes Team sowie flache Hierarchien mit kollegialem Umgang.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

[office@fit4retail.de](mailto:office@fit4retail.de)

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Fürstenhof 64-66

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 36 17

[www.fit4retail.de](http://www.fit4retail.de)