

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist eines der größten Dienstleistungsunternehmen im Bereich Retail Service in Deutschland. Mit dem erfolgreichen, integrierten Konzept, bestehend aus Rackjobbing, Logistik, Lagerhaltung, Vertrieb und Category Management fungiert er als Bindeglied zwischen namhaften Herstellern, Distributoren und Retailern. Mit seiner langen Erfahrung und ca. 200 Mitarbeitern, sowie einem SAP-System auf dem neusten Stand bietet er intelligente Lösungen für den Handel an.

Für den Ausbau der Vertriebsorganisation suchen wir für Baden Württemberg zum nächstmöglichen Termin einen

Regionalverkaufsleiter Unterhaltungselektronik (m/w)

Aufgaben

- Vertriebsseitige Betreuung der Bestandskunden, z.B. der Media/Saturn Häuser und Elektrofachmärkte
- Akquise von Neukunden
- Durchführung von Kundenbesuchen und Vorstellung der vom Hersteller definierten Sortimente
- Beauftragung der Servicedienstleister für Rackjobbing
- Verantwortung für die Gewinnung von Präsentationsflächen für die definierten Sortimente
- Überwachung der vorgegebenen Kennzahlen im Markt (Drehzahl, Reichweite, Handelsspanne, Zielumsatz)
- Kontinuierliches Reporting zu Projektentwicklung, Flächen, Wettbewerbern
- Schulung des Marktpersonals
- Realisierung der Verkaufsvorgaben in der Region
- Kontakt bis zur GF-Ebene

Anforderungsprofil

- Abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung
- Gute Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit MS-Office, insbesondere Excel, Powerpoint
- Sehr gute Verbindungen in die MSH Gruppe und den Kooperationen

Methodische Fähigkeiten

- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten

- Verantwortungsbewusst
- Erfahrung im Handel und eine hohe Affinität für die zu betreuende Ware
- Selbständiges und terminbewusstes Arbeiten
- Hohes Maß an Flexibilität

Soziale Fähigkeiten

- Verbindliches, kompetentes Auftreten
- Kommunikationsstark
- Verhandlungssicher und kaufmännisches Geschick

Wir bieten

- attraktives Gehalt
- Pkw, Mittelklasse, auch zur privaten Nutzung
- Vielseitiges Aufgabengebiet
- Technische Ausrüstung (Notebook, iPad, iPhone, Drucker, Fax)
- Erstattung der Reisekosten im Rahmen der aktuellen Richtlinien

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und der Kündigungsfrist an:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH
Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung
Wolfsgasse 1a
58239 Schwerte
Tel.: 02304/ 239 03 70
www.fit4retail.de