

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Kunde ist ein international agierendes Unternehmen mit Firmensitz im östlichen Ruhrgebiet. Als einer der führenden internationalen Anbieter für Kabel und Zubehör aus den Bereichen TV/SAT, HiFi, Computer und Telefon vertreibt er Artikel in über 80 Länder der Welt.

Zur Leitung des Verkaufsteams suchen wir ab sofort einen

Verkaufsleiter Innendienst (m/w)

Aufgabenumfang

- Eigenverantwortliche Führung der Mitarbeiter/-innen im Vertriebsinnendienst (z.Zt. ca. 15 MA)
- Mitarbeit beim Budget-, Forecast- und Planungsprozess
- Sicherstellung und Optimierung von Prozessen und Abläufen sowie Dokumentationen für eine maximale Kundenzufriedenheit
- Vertriebscontrolling, insbesondere Überwachung von Kosten und Deckungsbeiträgen
- Aktive Mitarbeit im Vertriebsinnendienst im Rahmen der Entgegennahme von Anfragen und Aufträgen der Kunden, der Herbeiführung der technischen und kaufmännischen Klärung, der Erfassung und der Angebotserstellung
- Überwachung sämtlicher Termine über Angebotserstellung, Auftragsbestätigung sowie Lieferterminen
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Kundenveranstaltungen
- Verantwortlich für die telefonische Betreuung des vorhandenen Kundenstamms
- Telefonische Neukundenakquisition
- Umsetzen von konzeptionellen Maßnahmen, Ausbau und Pflege der Partnerschaft mit strategischen Kunden zur Erreichung der vorgegebenen Ziele
- Führen seiner Kunden durch Ausschöpfen von Potentialen, um den Geschäftserfolg des Unternehmens zu sichern.

Fachliche Anforderungen

- Kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung
- mehrjährige Erfahrung im Verkaufsbereich sowie im Telesales wünschenswert
- Branchenkenntnisse im Bereich Elektronik- und Kommunikationsprodukte wünschenswert
- Gute Kenntnisse in MS Office Anwendungen

fit4retail GmbH – Wolfsgasse 1a – 58239 Schwerte

Geschäftsführung Rainer Hormes

☎ +49(0)2304-239 03 70- 📠 +49(0)2304-239 03 71- ✉ office@fit4retail.de

Sparkasse Kamen – BLZ 44351380 – Konto 50561

USt-IdNr.: DE268969779

Amtsgericht Hagen HRB 8830

www.fit4retail.de

- Verhandlungssichere Kenntnisse der englischen Sprache in Wort und Schrift, vorteilweise eine weitere Fremdsprache

Persönliche Anforderungen

- selbstbewusstes, und kommunikatives Auftreten
- ergebnisorientiertes Arbeiten und durch Entwicklung neuer Strategien immer bessere Ergebnisse umsetzen
- ausgeprägte Kundenorientierung
- Teamfähigkeit und eine hohe soziale Kompetenz
- Hohes Engagement

Wir bieten

- attraktive Perspektiven für Ihre berufliche und persönliche Entwicklung
- einen vielseitigen Spielraum, in dem Sie sich voll einbringen können
- Mitarbeit in einem erfolgreichen, stetig wachsenden Unternehmen
- gründliche Einarbeitung und die Unterstützung eines professionellen und begeisterungsfähigen Teams
- Weiterqualifizierung durch interne Seminare und Schulungen
- Eigenständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Nette Kollegen

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit der Angabe Ihrer Kündigungsfrist unter:

office@fit4retail.de

Vertraulichkeit sichern wir Ihnen selbstverständlich zu.

fit4retail GmbH
Wolfsgasse 1a
58239 Schwerte
Tel.: 02304/ 239 03 70

www.fit4retail.de