

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant vertritt seit 7 Jahren Hersteller im Bereich lizenzierte Spielwaren in den Regionen Deutschland, Österreich und Schweiz. Der Fokus liegt in den Kategorien Basteln, Kinderschminke und Kinderparfum. Nun expandiert er in den Erwachsenenbereich und plant im Bereich der dekorativen Kosmetik neue Maßstäbe zu setzen.

Zur Erweiterung des Teams suchen wir einen

Leiter Vertriebsinnendienst (m/w)

am Standort München.

Ihre Aufgaben:

- Aufbau und Leitung eines Vertriebsinnendienstes an zwei Standorten
- Personalverantwortung
- Vereinbarung/Vorbereitung/Nachbereitung von Terminen bei den Handelskunden
- Überwachung und Verantwortung der Stammdatenpflege bei den Handels-Zentralen
- Kundenservice für jegliche Fragen und Anforderungen unserer Handelskunden
- Direkter Kontakt mit unseren internationalen Lieferanten (wöchentliche Telefonkonferenz, tägliche Korrespondenz...)
- Organisation & Vorbereitung von Meetings, Events & Messen
- Datenpflege Online-Tool

Ihr Profil:

- Eine Führungspersönlichkeit die Engagement hat, sich in einem jungen, kleinen und schnellen Unternehmen voll einzubringen
- Eine engagierte, kommunikative, konfliktfähige und motivierte Unterstützung, die die Entwicklung des eigenen Aufgabenbereichs und die des Unternehmens vorantreibt
- Jemanden, der sich selbst organisieren kann, der kein Handbuch erwartet für den Aufgabenbereich und neue Wege selbständig findet
- Erfahrung im Vertriebsunterstützungs-Umfeld oder/und Handel wären von Vorteil, aber nicht Voraussetzung
- Sehr gute Kenntnisse in Office (xls und ppt) sind dringend Voraussetzung
- Englisch in Wort und Schrift
- Führerschein

Wir bieten Ihnen:

- Eigenverantwortliches und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Junges, unkonventionelles Team
- Kurze Wege und schnelle Entscheidungen
- Gute Bezahlung und Beteiligung am Erfolg eines dynamischen Unternehmens

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Fürstenhof 64-66

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 36 17

www.fit4retail.de