

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie exklusiv bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist ein eigentümergeführtes Unternehmen für die Produktion und dem internationalen Vertrieb von Qualitätsprodukten für den Küchen- und Haushaltsbereich mit Sitz in Hessen.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir einen

Vertriebsmitarbeiter/-in Außendienst, Gebiet Köln und Umgebung

mit Sitz im Homeoffice.

Ihre Aufgaben:

- Unterstützung des nationalen Warenverkaufs (Groß- und Versandhandel, MSD, Handelsketten wie real,- Rewe, EDEKA, usw.) im jeweiligen Gebiet
- Angebotserstellung und Preisverhandlungen
- Betreuung und Beratung von Kunden
- Neukundenakquise
- Unterstützung bei der Erstellung und Koordinierung von Verkaufskonzepten und –strategien
- Vorbereitung und Mitwirkung von Messeauftritten und Außendienstesätzen
- Sicherer Umgang mit betriebswirtschaftlichen Kennzahlen
- Mitarbeit bei Jahres- und Budgetplanungen
- Unterstützung bei der strategischen Produkt- und Sortimentsplanung und –entwicklung
- Führung von Verkaufsgesprächen
- Stetige Marktbeobachtung und –analyse

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung wünschenswert
- Sehr gute Beherrschung der deutschen Sprache in Wort und Schrift
- Produkt- und Marktkenntnisse im Bereich Haushalt und Küche von Vorteil
- Verhandlungsgeschick
- Gutes mathematisches Denkvermögen/Zahlenverständnis
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Freundliches und verbindliches Auftreten

Sie fühlen sich in einem engagierten Team wohl und überzeugen durch eine organisierte, strukturierte und eigenständige Arbeitsweise. Sie verfügen über die Fähigkeit und Begeisterung, sich schnell in neue Aufgabengebiete einzuarbeiten. Sie sind flexibel und in

hohem Maße belastbar.

Geboten wird:

Sie unterstützen ein junges, professionelles, hochmotiviertes Team im nationalen Verkauf und Vertrieb. Es erwartet Sie eine individuelle Einarbeitung in ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet. Wir bieten eine faire Vergütung sowie ein Firmenwagen mit privaten Nutzungsmöglichkeiten, ein freundliches Mitarbeiterteam, ständig neue Herausforderungen und die Möglichkeit eigenverantwortlich zu arbeiten und zum Erfolg des expandierenden Unternehmens beizutragen.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Fürstenhof 64-66

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 36 17

www.fit4retail.de