

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist ein inhabergeführtes IT-Dienstleistungsunternehmen mit Sitz in der Oberpfalz. Es bietet seinen Kunden Hardwarelösungen, Softwarelösungen und Dienstleistungen aus einer Hand. Er betreut Unternehmen verschiedenster Größenordnung, Anforderungen und Branchen.

Zur Erweiterung des Teams suchen wir eine(n)

Key Account Manager/-in IT

Ihre Aufgaben:

- Betreuung von Mittelstandskunden und Großkonzernen
- Verkauf von lösungsorientierten Dienstleistungen und Produkten führender IT-Hersteller
- Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen und Akquise neuer Kundenkontakte
- Konzeption und Realisierung von IT-Projekten – von der Ideenfindung bis zur Implementierung
- enge Zusammenarbeit mit unseren strategischen Partnern

Ihr Profil:

- fundierte Kenntnisse im Lösungsvertrieb und ein gutes Netzwerk in allen Entscheidungsebenen
- aktuelles und solides IT-Fachwissen und Routine im Umgang mit MS-Office-Anwendungen
- Vertriebs- und Verhandlungsgeschick mit guter Rhetorik und sicherem Auftreten beim Kunden in allen Unternehmensebenen ist für Sie selbstverständlich
- Vertriebs- und Verhandlungsgeschick mit guter Rhetorik und sicherem Auftreten
- hohe Dienstleistungsmentalität und sehr gute Präsentations- und Moderationsfähigkeiten
- strukturierte und teamorientierte Denk- und Arbeitsweise
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Geboten wird:

- Gute, leistungsgerechte Bezahlung, vermögenswirksame Leistungen und Zuzahlung zur betrieblichen Altersvorsorge
- Neueste Büro- und Geschäftsausstattung
- Flexible Arbeitszeiten
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Mitarbeiterrabatte und Mitarbeitererevents

- Sehr angenehmes Betriebsklima mit flachen Hierarchien in einem jungen Team
- Weiterbildungen-/Entwicklungen

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Fürstenhof 64-66

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 36 17

www.fit4retail.de