

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist ein inhabergeführtes IT-Dienstleistungsunternehmen mit Sitz in der Oberpfalz. Es bietet seinen Kunden Hardwarelösungen, Softwarelösungen und Dienstleistungen aus einer Hand. Er betreut Unternehmen verschiedenster Größenordnung, Anforderungen und Branchen.

Zur Erweiterung des Teams suchen wir eine(n)

Key Account Manager/-in MPS (Kyocera)

Ihre Aufgaben:

- Akquise / Neukundengewinnung im Geschäftskundenbereich (In- & Outbound) (Telesales / Marketing / Direkter & Indirekter Vertrieb / Multilevel-Vertrieb)
- Übernahme aller Vertriebsaufgaben im Bereich Managed Print Services & Solutions
- Umsetzung der Vertriebsstrategie sowie gemeinsames Entwickeln von Taktiken und Maßnahmen zur permanenten Angleichung der Produkt- und Absatzstrategie an neue Marktanforderungen
- Aktives Cross Selling mit den weiteren internen Geschäftsbereichen

Ihr Profil:

- mindestens abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- idealerweise Erfahrung im Vertrieb (KYOCERA) von Druckern und Multifunktionssystemen sowie nachweisbare Erfolge in der Neukundengewinnung
- Reisebereitschaft und Spaß am lösungsorientierten Verkaufen sowie hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Engagement
- Teamfähigkeit und Eigenverantwortlichkeit

Geboten wird:

- Gute, leistungsgerechte Bezahlung, vermögenswirksame Leistungen und Zuzahlung zur betrieblichen Altersvorsorge
- Neueste Büro- und Geschäftsausstattung
- Flexible Arbeitszeiten
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Mitarbeiterrabatte und Mitarbeitererevents
- Sehr angenehmes Betriebsklima mit flachen Hierarchien in einem jungen Team
- Weiterbildungen-/Entwicklungen

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Fürstenhof 64-66

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 36 17

www.fit4retail.de