

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist ein dynamisches Unternehmen mit Sitz im Raum Stuttgart, das mit ausgeprägter Innovationskraft und exzellentem Know-how seine Kunden mit individuellen Lösungen begeistert. Als Partner im Bereich Handel spüren sie Trendartikel auf und platzieren diese erfolgreich in führende Handelsunternehmen. Dabei begleiten sie ihre Kunden von der Produktidee bis zur Vermarktung. Die Grundlage dieses Erfolgs bildet ihr qualifiziertes und motiviertes Team.

Um den Erfolgskurs weiter auszubauen suchen wir einen

Produktmanager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Weiterentwicklung und Optimierung des Produktprogramms im Bereich Beleuchtung und/oder Energie
- Beobachtung und Analyse von aktuellen Marktentwicklungen und möglichen Produktinnovationen, Trends sowie den Bedürfnissen unserer Zielgruppen, um darauf neue und innovative Produkte mit den Produzenten zu entwickeln
- Erarbeitung von Produktspezifikationen und deren Umsetzung mit den Produzenten
- Unterstützung der Vertriebsmitarbeiter sowie internen Stellen bei technischen und kaufmännischen Anfragen
- Durchführung von Verhandlungen mit Lieferanten bzgl. Bedingungen, Menge und Preise sowie Erstellung von Lieferplänen und Qualitätssicherungsvereinbarungen
- Betreuung und Bewertung von Lieferanten

Ihr Profil:

- Sie besitzen ein abgeschlossenes Studium (BWL) oder eine kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung, vorzugsweise im Bereich Produktmanagement oder Einkauf
- Sie verfügen über sehr gute Kenntnisse in MS-Office und haben Erfahrung in Warenwirtschaftssystemen
- Ein hohes Maß an Servicebewusstsein und Einfühlungsvermögen zeichnen Sie ebenso aus wie eine strukturierte, genaue, proaktive und effiziente Arbeitsweise
- Sie sind verhandlungssicher und verfügen über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie haben Spaß im Team zu arbeiten, zeigen Eigeninitiative in der täglichen Arbeit und möchten etwas bewegen

Wir bieten Ihnen:

- Ein zukunftsorientiertes Umfeld mit innovativen Produkten in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- Ein professionelles und motiviertes Team und eine vertrauensvolle Kultur, in der Sie sich wohlfühlen werden
- Eine spannende Tätigkeit, in der Sie Verantwortung übernehmen und sich weiterentwickeln können

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Fürstenhof 64-66

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 36 17

www.fit4retail.de