

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant mit Sitz in NRW ist seit vielen Jahrzehnten erfolgreicher Produzent im Bereich Zubehör von Verpackungsmaterialien.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin eine/n

**Key Account Manager/in Industrie mit Sitz in NRW**

- Aufgaben**
- Beratung und Betreuung von Kunden aus dem Industriebereich
  - Erstellung und Überwachung von Kalkulationen und Angeboten
  - Akquisition und Gewinnung von Neukunden
  - Aufbereitung regelmäßiger Sortiments-, Kunden- und Vertriebsauswertungen
  - Kommunikation mit Innen- und Außendienst
  - Teilnahme an Messen

- Anforderungen**
- Freude am aktiven Verkaufen
  - Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
  - Mehrjährige Vertriebs Erfahrung im Innen- und Außendienst
  - Reisebereitschaft
  - Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
  - Sehr gute MS-Office-Kenntnisse
  - Termingerechte, selbstständige und organisierte Arbeitsweise
  - Hohe Service- und Dienstleistungsorientierung
  - Teamfähigkeit

Wenn Sie eine neue Perspektive suchen, kontaktfreudig, flexibel, kreativ und gut organisiert sind, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Geboten wird Ihnen eine interessante Tätigkeit in einem dynamischen, engagierten Team sowie einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung.. Wenn wir Ihr Interesse für die Aufgaben wecken konnten, freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen sowie der Angabe Ihrer

Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist

Diese schicken Sie bitte an:

[bewerbung@fit4retail.de](mailto:bewerbung@fit4retail.de)

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Tel.: 02389/ 959 36 17