

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist die embb ein deutsches Beauty Start-Up!

Aus dem Joint Venture des Vertriebs- und Lizenzexperten Empeak Holding und dem amerikanischen Kosmetikkonzern Markwins Beauty Brands ging im Herbst 2018 die embb EMPEAK MARKWINS BEAUTY BRANDS GmbH mit Sitz in München hervor.

Was vor acht Jahren mit lizenzierter Spielware und Kinderparfum begann, hat nun den Sprung in die Beauty Branche gewagt. Mit den amerikanischen Erfolgsmarken wet n wild, Physicians Formula, LORAC und Lipsmacker ist man dabei den Kosmetikmarkt in Deutschland, Österreich und der Schweiz zu erobern und suchen dabei tatkräftige Unterstützung.

Zur Erweiterung des Teams suchen wir einen

Vertriebsassistent mit Supply Chain Erfahrung (m/w/d)

am Standort München Mitte

Ihre Aufgaben:

- Abwicklung von Warenbestellungen
- Zusammenarbeit mit unserem Logistikern
- Kontrolle der Dispositionen
- Stammdatenpflege
- Kundenbetreuung am Telefon
- Erstellung von regelmäßigen Reportings
- Direkter Kontakt mit unseren internationalen Lieferanten

Ihr Profil:

- Eine Persönlichkeit, die Lust hat sich in einem jungen, kleinen und schnellen Unternehmen voll einzubringen
- Eine/n Engagierte, kommunikativ und konfliktfähig, motiviert die Entwicklung des eigenen Aufgabenbereichs und die des Unternehmens voranzutreiben
- Eine/ n Macher /In, der selbstständig und eigenverantwortlich arbeiten will und kann
- Kaufmännische Ausbildung und praktische Erfahrung
- Erfahrung im Logistik-Umfeld oder/und Handel wären von Vorteil aber nicht Voraussetzung
- Sehr gute Kenntnisse in Office (xls und ppt) sind dringend Voraussetzung
- Englisch in Wort und Schrift
- Führerschein

Geboten wird:

- Eigenverantwortliches und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Junges, unkonventionelles Team
- Kurze Wege und schnelle Entscheidungen
- Gute Bezahlung und Beteiligung am Erfolg eines dynamischen Unternehmens
- Vielfältige Möglichkeiten zur beruflichen Weiterentwicklung
- Ein Büro im Herzen von München

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Fürstenhof 64-66

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 36 17

www.fit4retail.de