

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie exklusiv bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist ein eigentümergeführtes Unternehmen für die Produktion und dem internationalen Vertrieb von Qualitätsprodukten für den Küchen-und Haushaltsbereich mit Sitz in Hessen.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für ihn einen

Leiter Vertriebsaußendienst (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet

- Leitung und erfolgsorientierte Steuerung des Vertriebsaußendienstes
- Begleitung, Coaching und Weiterentwicklung des Außendienstteams
- Hand in Hand mit dem Key Account diverse Konzepte umsetzen
- Erarbeitung und Umsetzung von Verkaufsstrategien für unterschiedliche Vertriebskanäle
- Regelmäßige Marktbeobachtung und -analyse sowie Berichterstattung an die Vertriebsleitung
- Enge Zusammenarbeit mit angrenzenden internen Bereichen
- Als rechte Hand unterstützen Sie in enger Zusammenarbeit und direkter Berichtslinie die Vertriebsleitung
- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium
- Erfahrung im B2B-Vertrieb erklärungsbedürftiger, technischer Produkte von Vorteil
- Reisebereitschaft 30-40%
- Starke Team-, Kommunikations- und Überzeugungsfähigkeit
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Gutes mathematisches Denkvermögen/Zahlenverständnis
- Freundliches und verbindliches Auftreten
- Kundenorientierte Denkweise

Unsere Anforderungen

Sie fühlen sich in einem engagierten Team wohl und überzeugen durch eine organisierte, strukturierte und eigenständige Arbeitsweise. Sie verfügen über die Fähigkeit und Begeisterung, sich schnell in neue Aufgabengebiete einzuarbeiten. Sie sind flexibel und in hohem Maße belastbar.

Unser Angebot

Sie unterstützen ein professionelles und hochmotiviertes Team im nationalen Verkauf

und Vertrieb. Sie erwartet eine individuelle Einarbeitung in ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet. Sie sammeln wertvolle Erfahrungen in einem modernen Unternehmen und bei einem der Marktführer für Home Order Television und Direct Response Television. Wir bieten eine faire Vergütung, ein freundliches Mitarbeiterteam, ständig neue Herausforderungen und die Möglichkeit eigenverantwortlich zu arbeiten und zum Erfolg unseres expandierenden Unternehmens beizutragen.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

bewerbung@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Fürstenhof 64-66

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 36 17

www.fit4retail.de