

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie exklusiv bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist ein eigentümergeführtes Unternehmen für die Produktion und dem internationalen Vertrieb von Qualitätsprodukten für den Küchen- und Haushaltsbereich mit Sitz in Hessen.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für ihn einen

Kaufmännischen Mitarbeiter (m/w/d) Vertriebsinnendienst international

Ihr Aufgabengebiet:

- Unterstützung im internationalen Warenvertrieb
- Operative und strategische Bearbeitung sowie Pflege weltweiter Vertriebsaktivitäten
- Unterstützung der Sales Manager im Tagesgeschäft
- Unterstützung beim Ausbau der internen Vertriebsstruktur
- Auswertung und Bereitstellung kundenspezifischer Daten
- Erstellung und Nachfassen von Angeboten
- Administrative Aufgaben
- Logistik/Reporting
- Im- und Exportabwicklung
- Korrespondenz mit Kunden

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Erste Berufserfahrung im Bereich Vertrieb
- Verhandlungssicheres Business-Englisch wird vorausgesetzt
- Geringfügige Reisebereitschaft
- Gutes mathematisches Denkvermögen/Zahlenverständnis
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Freundliches und verbindliches Auftreten

Unsere Anforderungen:

Sie fühlen sich in einem engagierten Team wohl und überzeugen durch eine organisierte, strukturierte und eigenständige Arbeitsweise. Sie verfügen über die Fähigkeit und Begeisterung, sich schnell in neue Aufgabengebiete einzuarbeiten. Sie sind flexibel und in hohem Maße belastbar.

Unser Angebot:

Sie unterstützen ein engagiertes und hochmotiviertes Team im internationalen Verkauf und Vertrieb. Sie erwarten eine individuelle Einarbeitung in ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet. Sie sammeln wertvolle Erfahrungen in einem

modernen Unternehmen und bei einem der Marktführer für Home Order Television und Direct Response Television. Wir bieten eine faire Vergütung, ein freundliches Mitarbeiterteam, ständig neue Herausforderungen und die Möglichkeit eigenverantwortlich zu arbeiten und zum Erfolg unseres expandierenden Unternehmens beizutragen.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

bewerbung@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Fürstenhof 64-66

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 36 17

www.fit4retail.de