

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist ein konstant expandierendes Unternehmen im Bereich Sporternährung und Sporttextil. Das Unternehmen liegt optimal in der Grenzregion zwischen den Niederlanden und Deutschland in der Nähe von Düsseldorf, Mönchengladbach und Krefeld.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir einen

### **Verkaufsleiter Retail (m/w)**

#### **Ihre Aufgaben:**

- Operative Führung von zwei Bezirksleitern und die Steuerung der 24 bundesweiten Stores
- Motivation der Mitarbeiter zur Optimierung bestehender Arbeitsabläufe
- In Zusammenarbeit mit der Personalabteilung die Koordination der Personaleinstellung, - einsetzplanung und – entwicklung
- Steigerung des Umsatzes durch gezielte Verkaufsmaßnahmen am POS
- Erarbeitung von Konzeptionen für Promotion- und Werbemaßnahmen in Zusammenarbeit mit dem internen Marketing
- Gute Budgetplanung und regelmäßig durchgeführte, gezielte Marktanalysen
- Kontinuierliche Verbesserung des Dienstleistungsniveaus und der internen Prozesse
- Eröffnung neuer Stores und Analyse potentieller Standorte hinsichtlich ihrer Wirtschaftlichkeit
- Verhandlungen mit Maklern und Vermietern und Gewährleistung eines reibungslosen Ablaufs bei der Eröffnung neuer Stores

#### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossenes Studium im Bereich der Betriebswirtschaftslehre oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Einzelhandel oder einer vergleichbaren Branche
- Erfahrung als Bezirksleiter/-in
- Hohe Organisation und Planungsfähigkeit
- Qualitätssicherung und Weiterentwicklung des Verkaufskonzeptes am POS
- Ausgeprägtes Kostenbewusstsein, eine betriebswirtschaftliche Denkweise sowie eine hohe Vertriebsaffinität
- Erfahrung mit wichtigen Kennzahlen
- Hohe Reisebereitschaft

Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche Aufgabe mit Führungsverantwortung in einem motivierten Team, angemessene Verdienstmöglichkeiten sowie einen Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung, einen Laptop und ein Handy.

Durch die flachen Hierarchien werden kurze Kommunikationswege mit direktem Kontakt garantiert.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

[office@fit4retail.de](mailto:office@fit4retail.de)

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Fürstenhof 64-66

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 36 17

[www.fit4retail.de](http://www.fit4retail.de)