

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant mit Sitz in Baden Württemberg ist seit mehreren Jahrzehnten ein erfolgreiches Handelsunternehmen im Bereich Consumer Electronic, Haushaltswaren Fahrrad und Motorroller.

Für den weiteren Ausbau der Vertriebsorganisation suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine/n

engagierte/n und qualifizierte/n Verkaufsleiter/in für die Produktbereiche Haushaltswaren & Weiße Ware Großgeräte für den Discount/LEH/Möbel und Online Handel

Ihre Aufgaben:

- Ihnen obliegt die Verantwortung für die Ziel- und Ergebnisreichung sowie die Budgetverantwortung und Kostenplanung für den Bereich Haushaltswaren und Weiße Ware
- Sie führen Verkaufsgespräche, Vertrags-, Preis-, Konditions- und Sortimentsverhandlungen
- Sie bestimmen Akquisetätigkeiten, Kundenpotenziale und verfolgen eine stetige Weiterentwicklung Ihres Geschäftsbereiches
- Sie analysieren, bewerten und optimieren die Vertriebsprozesse
- Sie beobachten den Markt und den Wettbewerb

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung sowie mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Haushaltswaren und oder Weiße Ware
- Vorhandene Kontakte zu Entscheidungsträgern im relevanten Geschäftsbereich von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Überzeugungsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Starke Affinität und Interesse an Trends im Bereich Stahlwaren und Elektro Großgeräte
- Sie arbeiten stark kunden- und zielorientiert
- Engagement und Einsatzbereitschaft
- Reisebereitschaft, Führerschein Klasse B

Geboten wird eine langfristige Perspektive in einem etablierten Unternehmen, ein innovatives und motivierendes Arbeitsumfeld, vielseitige Aufgaben mit großem Gestaltungsspielraum sowie flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege.

Attraktives Gehalt, PKW Mittelklasse auch zur privaten Nutzung.

Nach der Einarbeitung ist Home-Office möglich.

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Fürstenhof 64-66

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 36 17

www.fit4retail.de