

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant mit Sitz in NRW ist spezialisiert auf ganzheitliche Lösungen im Dokumentenmanagement und Managed Print Service. Zu seinen rund 1.400 Kunden zählen Unternehmen jeder Größenordnung und Branche. Er ist akkreditierter Premium Vertrags-Partner der Weltmarke XEROX.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir

2 Vertriebsmitarbeiter/-innen für den Bereich Köln und Düsseldorf

zur Unterstützung des rund 30-köpfigen Teams im Print & Office-Solutions Vertrieb

Ihre Aufgaben:

- sie beraten Großunternehmen, Mittelstand und den öffentlichen Dienst zu den Digitaldruck-, Dokumentenmanagement- und Multifunktionslösungen der Weltmarke XEROX
- Neukundenprojekte vertrieblich voranbringen
- Kundenanalyse, um bei der Prozessdigitalisierung zu helfen
- Gewinnung von Kunden und Projekten

Ihr Profil:

- Kaufmännische Ausbildung oder ein vergleichbares Studium
- Solides, IT-Grundwissen, insbesondere MS-Office, CRM-Systeme und eine gewisse Affinität zur IT und zum digitalen Datenfluss
- Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft
- Sensibilität gegenüber dem Kunden, zu spüren wann der „richtige Moment“ ist
- Ausdauer

Geboten wird:

- Sehr gute Einarbeitung mit Mentor und Scout
- Umsetzung Ihrer Ideen
- Zielgehalt mit 40 % Festanteil, ungedeckelte Provisionen und zusätzliche Boni bei Erreichen vereinbarter Ziele
- Garantieprovision im ersten Halbjahr
- Firmen- Mittelklassewagen, auch zur privaten Nutzung
- Technische Ausrüstung (iPhone, Notebook)
- Gebietsschutz sowie zu bearbeitende Gebiete mit hochwertigem Potenzial

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Fürstenhof 64-66

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 36 17

www.fit4retail.de