

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist eine seit Jahrzehnten erfolgreiche, familiengeführte Firmengruppe in den Bereichen Baustoffhandel, Logistik, Schlüsselfertigbau und Immobilien im Kreis Coesfeld. Er betreibt an zwei Standorten einen modernen Fuhrpark von ca. 35 eigenen Kipper- und Silosattelzügen. Für den Bereich Entsorgung von Schütt- und Silogütern, wie z.B. Sand, Kies, Naturgesteine, Boden, Aschen sowie Rohstoffe wie z.B. Zement und Kalk suchen wir einen

Vertriebsmitarbeiter/-in für den Außendienst im Baustoffhandels- und Speditionsbereich

Klassische Kunden sind Tief-, Straßen- und Erdbauunternehmen sowie Bauherren, die Baustoffindustrie, die Entsorgungs- und Aufbereitungswirtschaft, die Kraftwirtschaft sowie das metallverarbeitende Gewerbe.

Ihre Aufgaben:

- Verkauf von Schütt- und Silogütern wie oben beschrieben im Außendienst in den Regionen Ruhrgebiet und Ostwestfalen Lippe
- Organisatorische Tätigkeiten rund um den Vertriebsbereich

Ihr Profil:

- Kenntnisse und/oder Erfahrung im Vertrieb von Schütt- und Silogütern und/oder dem Bereich Bodenmanagement/Entsorgung
- Motiviert, belastbar, flexibel und engagiert
- Teamgeist und Pflichtbewusstsein sind für Sie selbstverständlich
- Aufgeschlossen und gerne Kontakt zu Menschen

Wir bieten Ihnen:

- Ein gutes und modernes Arbeitsumfeld mit guten Verdienstmöglichkeiten und einer langfristigen Perspektive
- Ein eingespieltes Team in angenehmer Arbeitsatmosphäre
- Abwechslungsreiche Tätigkeit
- Firmenfahrzeug (Mittelklasse), auch zur privaten Nutzung

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

fit4retail GmbH – Fürstenhof 64-66 – 59368 Werne

www.fit4retail.de

