

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist ein großer Hersteller für Haushaltsgroßgeräte mit überdurchschnittlichen Wachstumsraten. Mit ca. 3000 Mitarbeitern und zwei Werken verfügt er über ein europaweites Vertriebsnetz mit 8 Niederlassungen in Europa. In Deutschland arbeiten mehr als 100 Mitarbeiter im Kreis Coesfeld für die Kunden in Deutschland, Benelux, Österreich und der Schweiz.

Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir kurzfristig einen

Key Account Manager (m/w) Küchen- und Möbelfachhandel

Ihre Aufgaben:

- Qualifizierte Betreuung des bestehenden Kundenstamms sowie der systematische Ausbau neuer und langanhaltender Kundenbeziehungen zur Erhöhung der Marktanteile
- Optimierung und Umsatzausschöpfung durch strategische Kundenentwicklung sowie aktive Steuerung von Produkt- und Sortimentsplatzierungen
- Planung und Realisierung von verkaufsunterstützenden Maßnahmen
- Kontinuierliches Beobachten und Analysieren der Markt- und Wettbewerbssituation
- Umsatz- und Absatzmitverantwortung
- Teilnahme an regionalen und überregionalen Messen

Ihr Profil:

Sie haben bestmöglich langjährige Key Account Management Erfahrung im Küchen- und Möbelfachhandel oder Sie sind mehrere Jahre im Vertrieb tätig und der Umgang mit Kundenbeziehungen ist Ihnen bestens vertraut.

- Nachweisbare Erfahrungen in der Hausgeräte- und /oder Elektrobranche
- Unternehmerische Denk- und Handlungsweise mit hohem Verhandlungsgeschick
- Affinität für Zahlen und Kalkulationen
- Hohe Service- und Kundenorientierung
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Sie beherrschen MS Office sicher und verfügen idealerweise über Kenntnisse in SAP BW
- Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen:

- Ein vielseitiges und verantwortungsvolles Aufgabenfeld in einem motivierten Vertriebsteam
- Eine attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- Firmenwagen mit guter Ausstattung (Audi A6), der auch privat genutzt werden kann, sowie moderne Arbeitsmittel

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Tel.: 02389/ 959 36 17