

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist ein konstant expandierendes Unternehmen im Bereich Sporternährung und Sporttextil. Das Unternehmen liegt optimal in der Grenzregion zwischen den Niederlanden und Deutschland in der Nähe von Düsseldorf, Mönchengladbach und Krefeld.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir einen

Expansionsmanager (m/w) Retail

Ihre Aufgaben:

- Verantwortlich für die Ausweitung des Storebestands unseres Kunden
- Durchführung von Konkurrenz- und Standortanalysen und Erstellung von Umsatzrentabilitätsrechnungen für potenzielle Standorte
- Besichtigung von Märkten und Mietobjekten, führen von Verhandlungen mit Maklern und Vermietern sowie Abstimmung der vertraglichen Konditionen des Mietobjektes in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Fortlaufende Beobachtung und Bewertung der aktuellen Marktlage sowie die Überprüfung bestehender Mietvertragskonditionen und Durchführung eventueller Nachverhandlungen
- Planung, Realisierung und Verwaltung von Neueröffnungen oder Schließungen in Zusammenarbeit mit involvierten Abteilungen, Bauleitern, Eigentümern oder Shopping-Centern
- Pflege und Ausbau zu wichtigen Kontakten in der Immobilienbranche

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein technisches/betriebswirtschaftliches Studium
- Fundierte Markt- und Branchenkenntnisse sowie einschlägige Berufserfahrung
- Sichere Kenntnisse im Mietvertragsrecht
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Expansion/Standortsuche, bevorzugt im Bereich Handel
- Gutes Netzwerk zu relevanten Maklern, Center Managern etc.
- Kommunikationsstark und zielorientiertes Verhandlungsgeschick mit ausgeprägtem Durchsetzungsvermögen
- Selbstständiger Arbeitsstil
- Teamorientierung und hohes Engagement
- Hohe Reisebereitschaft sowie Führerschein Klasse B

Wir bieten:

- Spannende, abwechslungsreiche Aufgabe mit der Hauptverantwortung für die Expansion
- Möglichkeit, die Zukunft des Unternehmens maßgeblich mitzugestalten
- Mitglied in einem führenden Unternehmen in einer zukunftssicheren Branche mit direktem Report an die Geschäftsführung
- Flache Hierarchien und kurze, schnelle Entscheidungswege
- Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Fürstenhof 64-66

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 36 17

www.fit4retail.de