

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Kunde ist ein Online Portal mit einem innovativen und regionalem Online-Angebot für Deutschland und bietet mit einfach zu nutzenden Services relevante Antworten auf lokale Bedürfnisse von Bewohnern und Besuchern für zu Hause und unterwegs. Mit seinen lokalen Online-Marketing-Lösungen verhilft er seinen Partnern zum nachhaltigen Geschäftserfolg durch Vermittlung relevanter Kunden und qualifizierter Bewerber.

Das alles wird mit mehr als 300 Mitarbeitern in Köln, und in weiteren Standorten in Deutschland, teamorientiert und nach gemeinsamen Visionen den Kunden angeboten.

Um diesen Ansprüchen gerecht zu werden, setzt er auf das wichtigste Kapital: den Menschen. Deshalb motiviert und fördert er seine Mitarbeiter und achtet konsequent darauf, dass sie in einem Umfeld arbeiten, das von Respekt und Transparenz geprägt ist.

Wenn Sie ein Verhandlungs- und Überzeugungskünstler sind, dann bewerben Sie sich als

## **Account Manager (m/w) - Stellenmarkt ( Agentur )**

### **Aufgaben:**

- aktiver Vertrieb von Produkten des Stellenmarktes (z.B. Online-Stellenanzeigen)
- Auf- und Ausbau von Kontakten zu definierten Personalmarketing-Agenturen
- Analyse und strukturierte Weiterentwicklung der Agenturen sowie die Identifizierung und Ansprache neuer Partner
- telefonische und persönliche Beratung und Betreuung
- Präsentationen beim Kunden vor Ort, auf Messen und Veranstaltungen.

### **Anforderungsprofil:**

- BWL Studium mit erfolgreichem Abschluss oder Kaufmann mit erfolgreich abgeschlossener Berufsausbildung
- erste Berufserfahrung im Vertrieb - idealerweise im Onlineumfeld
- verbindliches, kompetentes Auftreten, selbständiges und terminbewusstes Arbeiten
- Eigenmotivation, Einsatzwille und Durchsetzungsvermögen
- serviceorientiert
- gute Englisch- wie Deutschkenntnisse

**Geboten wird:**

- bieten eine spannende Vertriebstätigkeit in einer innovativen Atmosphäre
- bieten individuelle berufliche Perspektiven in einem dynamischen Unternehmen
- legen Wert auf wenig Hierarchie und schnelle Kommunikation
- attraktives Gehalt

Bei Interesse senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie der Kündigungsfrist an:

stephanie.hormes@fit4retail.de

fit4retail GmbH  
Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung  
Wolfsgasse 1a  
58239 Schwerte  
Tel.: 02304/ 239 03 70  
[www.fit4retail.de](http://www.fit4retail.de)