

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist eine mittelständische Unternehmensgruppe im Bereich Bürobedarf und Büroeinrichtung.

Für den Großraum München und Südbayern suchen wir einen

Key Account Manager Büromöbel (m/w)

Aufgaben:

- Leitung der Vertriebsaktivitäten im Bereich Büromöbel
- Führung eines 2-köpfigen Vertriebsteams (Außen-und Innendienst)
- Aufbau und Pflege der Bestandskunden sowie Neukundenakquisition
- Verantwortlich für die Kalkulation und Angebotserstellung
- Führen von Preis-und Konditionsverhandlungen in Übereinstimmung mit der Preispolitik des Unternehmens und in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Intensivierung der Marketing-und Vertriebsaktivitäten
- Steigerung von Umsatz und Ergebnis im Bereich Büromöbel
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse
- Berichtswesen an die Geschäftsführung

Ihr Profil:

- Betriebswirtschaftliche und /oder kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb innerhalb der Büromöbelbranche oder Investitionsgüterbranche
- Hohes Maß an Kunden und Dienstleistungsorientierung
- Freude am Beraten und Verkaufen
- Sicheres und freundliches Auftreten

Wir bieten:

- attraktives Einkommen mit Erfolgsprämie und Firmenwagen
- ein familiengeführtes regional ausgerichtetes Unternehmen
- ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen an:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Wolfsgasse 1a

58239 Schwerte

Tel.: 02304/ 239 03 70

www.fit4retail.de