

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist eines der größten Dienstleistungsunternehmen im Bereich Retail Service in Deutschland. Mit dem erfolgreichen, integrierten Konzept, bestehend aus Rackjobbing, Logistik, Lagerhaltung, Vertrieb und Category Management fungiert er als Bindeglied zwischen namhaften Herstellern, Distributoren und Retailern. Mit seiner langen Erfahrung und ca. 200 Mitarbeitern, sowie einem SAP-System auf dem neusten Stand bietet er intelligente Lösungen für den Handel an.

Für den Ausbau der Vertriebsorganisation suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

Key Account Manager Beleuchtung und Elektro (m/w)

Aufgaben

- Vertriebsseitige Betreuung der Baummarktzentralen
- Systematische, konzeptionelle und proaktive Akquise
- Planung, Koordination und Durchführung kundenbezogener Marketing- und Verkaufsaktivitäten
- Führung von Vertragsverhandlungen und Jahresgesprächen mit den wichtigsten Kunden
- Führung von Preis- und Konditionsverhandlungen in Übereinstimmung mit der Preispolitik des Unternehmens und in enger Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung
- Planung von Verkaufszielen und konsequente Umsetzung bei den Kunden
- Verantwortlich für die Verkaufsflächenoptimierung und die Sortimentsberatung bei den Kunden
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse
- Berichtswesen an die Verkaufsleitung

Anforderungsprofil

- Abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung
- Gute Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit MS-Office, insbesondere Excel, Powerpoint
- Sehr gute Verbindungen und Kontakte in den Baumarktbereich

Methodische Fähigkeiten

- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Verantwortungsbewusst
- Erfahrung im Handel und eine hohe Affinität für die zu betreuende Ware

- Selbständiges und terminbewusstes Arbeiten
- Hohes Maß an Flexibilität

Soziale Fähigkeiten

- Verbindliches, kompetentes Auftreten
- Kommunikationsstark
- Verhandlungssicher und kaufmännisches Geschick

Wir bieten

- attraktives Gehalt
- Pkw, Mittelklasse, auch zur privaten Nutzung
- Vielseitiges Aufgabengebiet
- Technische Ausrüstung (Notebook, iPad, iPhone, Drucker, Fax)
- Erstattung der Reisekosten im Rahmen der aktuellen Richtlinien
- Arbeiten im Home Office

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme unter:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Wolfsgasse 1a

58239 Schwerte

Tel.: 02304/ 239 03 70

www.fit4retail.de