

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist ein modernes, erfolgreiches Handels- und Dienstleistungsunternehmen mit Sitz in Baden Württemberg.

Unser Mandant managt für seine Kunden das C-Artikel Geschäft und bietet Full Service rund um das Büro und die Verwaltung.

Industrieunternehmen, Gewerbebetriebe, Kommunen und Dienstleistungsunternehmen sind seine Kunden.

Für den Raum Ludwigshafen/Mannheim/Heidelberg suchen wir in Festanstellung einen

### **Key Account Manager/Account Manager Bürobedarf/Toner (m/w/d) im Homeoffice**

#### **Aufgaben:**

- Entwicklung von Bestandskunden unter Berücksichtigung wirtschaftlicher Kriterien
- Die aktive Neukundenakquise und der Aufbau von strategisch langfristigen Geschäftsbeziehungen
- Potenzialausschöpfung bei bestehenden Kunden durch Gewinnung von weiteren Sortimenten
- Durch Kundenertragsmanagement Steigerung des DB
- Verhandlung von bestehenden und neuen Rahmenvereinbarungen und Angeboten zur Maximierung der Ergebnisse und Effizienz
- Verkauf von Dienstleistungen
- Den Verkaufsleiter jederzeit über Entwicklung des Umsatzes bzw. Rohertrages, sowie Entwicklung des Kundenstammes in seinem Tätigkeitsbereich informieren
- Pflege von Kunden- sowie Wettbewerbsinformationen im CRM
- Laufende Kontrolle der Einhaltung der mit dem Kunden getroffenen Vereinbarungen
- Regelmäßige Unterbreitung von Verbesserungsvorschlägen

#### **Ihr Profil:**

- Betriebswirtschaftliche und /oder kaufmännische Ausbildung
- Freude am Beraten und Verkaufen
- Sicheres und freundliches Auftreten
- E-Business ist für Sie kein Fremdwort
- Dynamische und ergebnisorientierte Arbeitsweise

- Hohe Eigenmotivation und Verantwortung
- Teamplayer
- Gute interne und externe Kommunikationsformen

**Geboten wird:**

- Attraktives Einkommen sowie einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Möglichkeiten zur Weiterbildung
- Eine professionelle Einarbeitung
- Sehr gute Betreuung durch unser Team, gutes Betriebsklima
- Arbeiten vom Homeoffice
- Hoher Gestaltungsspielraum

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

[bewerbung@fit4retail.de](mailto:bewerbung@fit4retail.de)

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Fürstenhof 64-66

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 36 17

[www.fit4retail.de](http://www.fit4retail.de)