

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie exklusiv bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist ein eigentümergeführtes Unternehmen für die Produktion und dem internationalen Vertrieb von Qualitätsprodukten für den Küchen-und Haushaltsbereich mit Sitz in Limburg.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für ihn einen

Performance Marketing Manager (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet

- Selbständige und eigenverantwortliche Betreuung, Führung und Weiterentwicklung des Performance Marketings
- Eigenständige und kontinuierliche Analyse der Performance von Aktivitäten in den Bereichen SEA, SEO, Affiliate, Retargeting, Display, Social Ads und Preissuchmaschinen anhand relevanter KPIs
- Bewertung, Optimierung und Controlling jeweiliger Maßnahmen mit Google Analytics
- Pflege und Koordination der Online-Präsenz auf Drittseiten und Online-Portalen (z.B. Mitarbeitervorteilsseiten)
- Planung, Steuerung und Umsetzung neuer Ansätze zur Optimierung der Marketingkanäle
- Erstellung von Ad-Hoc-Analysen sowie laufende Reportings
- Beobachtung von Trends und Entwicklungen im Performance Marketing unter Einbezug veränderter Userbedürfnisse
- Erstellung und Steuerung von Produktdatenfeeds für die unterschiedlichen Marketingkanäle
- Implementierung und Verwaltung neuer und bestehender Tracking-Technologien

- Identifizierung, Test und Implementierung neuer Online Marketing Tools

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene(s) Studium/Ausbildung mit Schwerpunkt im Bereich (Online-)Marketing
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Online-Marketing (idealerweise für eine E-Commerce-Plattform)
- Hoher Erfahrungsgrad mit SEO-Maßnahmen sowie in der SEM und SEA-Kampagnensteuerung
- Ausgeprägtes Verständnis von Performance Marketing Kennzahlen
- Sehr gute Kenntnisse im Umgang mit Content-Management-Systemen/Shopsystemen
- Sehr gute analytische Fähigkeiten, Zahlen- und KPI-Affinität

- Strukturierte und eigenständige Arbeitsweise sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Unternehmerischem Denken und Handeln
- Hohe Team- und Sozialkompetenz
- Gute Englischkenntnisse

Unsere Anforderungen

Sie fühlen sich in einem engagierten Team wohl und überzeugen durch eine organisierte, strukturierte und eigenständige Arbeitsweise. Sie verfügen über die Fähigkeit und Begeisterung, sich schnell in neue Aufgabengebiete einzuarbeiten. Sie sind flexibel und in hohem Maße belastbar, sodass Sie sich schnell auf die täglich ändernden Voraussetzungen und Anforderungen einstellen können.

Unser Angebot

Sie unterstützen ein professionelles und hochmotiviertes Team im nationalen Verkauf und Vertrieb. Sie erwarten eine individuelle Einarbeitung in ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet. Sie sammeln wertvolle Erfahrungen in einem modernen Unternehmen und bei einem der Marktführer für Home Order Television und Direct Response Television. Wir bieten eine faire Vergütung, ein freundliches Mitarbeiterteam, ständig neue Herausforderungen und die Möglichkeit eigenverantwortlich zu arbeiten und zum Erfolg unseres expandierenden Unternehmens beizutragen.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

bewerbung@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Fürstenhof 64-66

59368 Werne

Tel.: 02389/ 959 36 17

www.fit4retail.de