

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie in Einkaufs-, Vertriebs- und Marketingfragen sowie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist ein national und international tätiges, innovatives Unternehmen mit Sitz in Nord Rhein Westfalen. Es werden Artikel in der Bürotechnik, Telekommunikation, sowie im Sicherheitsbereich entwickelt und erfolgreich verkauft. Perfekte Qualität, überzeugende Funktionalität und nachhaltiges Design sind wesentliche Merkmale der Produktpalette.

Produktmanager Import (m/w) gesucht

Als Produktmanager erkennen Sie technologische Trends, sammeln und bewerten Anforderungen, überwachen das Produktportfolio, unterstützen bei der Definition neuer Produktkonzepte und begleiten die Umsetzung von Entwicklungsprojekten und die Markteinführung. Dabei arbeiten Sie Hand in Hand mit allen Bereichen des Unternehmens zusammen.

Wir wenden uns an Bewerber/innen, die auf der Basis einer hohen technischen Sachkompetenz bereits erste Erfolge in ihrer beruflichen Laufbahn erzielen konnten und dies nun mit der Übernahme weitergehender Verantwortung in einem innovativen, dynamischen Umfeld verbinden möchten.

Ihre Aufgaben:

- Kontinuierliche Marktbeobachtung und –Analyse sowie Erstellung strategischer Handlungspläne für konzipierte Produkte
- Markteinführungskonzepte erstellen und umsetzen
- Entwicklung von Produktstrategien mit Planung, Umsetzung und Koordination
- Anforderungsprofile für Produkte erstellen und Produktverbesserungen initiieren
- Technische und wirtschaftliche Produktentwicklung zusammen mit unseren Lieferanten
- Pflege bestehender Produkte und Betreuung der technischen Weiterentwicklungen
- Lancierung neuer Produkte inklusive Pre-Release – Tests
- Projektmanagement während des gesamten Produktzyklus
- Laufendes Produkt-Controlling
- Erstellung aller relevanten Produktdokumentationen und Kontrolle der Erstellung von Anleitungen und Zulassungsunterlagen
- Koordinierung der Labortests für CE und kundenspezifischer Anforderunge
- Ausarbeitung von Qualitätssicherungsplänen für die Abnahme der Produkte bei den Lieferanten mit permanenter Kontrolle
- Unterstützung des Vertriebes

Ihr Profil:

- Analytisches, Markt- und zielorientiertes Denken und Handeln
- Fachwissen in Projektmanagement, Marketing/Werbung und Distribution
- Verhandlungssichere englische Fremdsprachenkenntnisse in Wort und Schrift
- Flexibilität, überdurchschnittliches Engagement, Hohe Reisebereitschaft, Asienerfahrung
- Zuverlässigkeit, Teamfähigkeit, Kommunikationsfähigkeit, Konfliktfähigkeit
- Sicherer Umgang mit den üblichen Office-Programmen

Ihre Chancen und was wir bieten:

- Anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben in einem zukunftssträchtigen Unternehmen
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Kontinuierliche Entwicklung Ihrer Fachkompetenz durch ein spannendes und herausforderndes Aufgabenumfeld
- Kollegiales und kooperatives Arbeitsklima in einem mittelständischen Unternehmen mit flachen Hierarchien

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme unter:

office@fit4retail.de

fit4retail GmbH

Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung

Wolfsgasse 1a

58239 Schwerte

Tel.: 02304/ 239 03 70

www.fit4retail.de