

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Mandant ist ein führender Grill Hersteller in absoluter Premium-Qualität. Er gehört zu den internationalen TOP Unternehmen der Grillbranche und wächst auch überproportional in Deutschland.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine/n qualifizierte/n

Sales Manager im Außendienst (m/w/d)

im Raum Ruhrgebiet, Mittel- und Norddeutschland

Ihre Aufgaben:

- Als Retail Spezialist betreuen und vergrößern Sie Ihren eigenen Kundenstamm an Händlern.
- Sie besuchen die Kunden vor Ort und pflegen den persönlichen Kontakt.
- Sie überzeugen von den Produkten unseres Mandanten.
- Durch Ihren leidenschaftlichen und hohen Einsatz gewinnen Sie neue Kunden hinzu.

Ihr Profil:

- Sie bringen sehr gute Berufserfahrung im Verkauf mit und haben kaufmännisches Verständnis.
- Sie haben ein gutes Netzwerk im Baumarkt und im Fachhandelsbereich
- Der Umgang mit Menschen macht Ihnen Spaß und Sie haben ein sicheres und überzeugendes Auftreten.
- Sie sind absolut zuverlässig und nehmen Ihren Erfolg gerne selbst in die Hand.
- Gute Englischkenntnisse
- Ein Führerschein der Klasse B ist Voraussetzung.

Es erwartet Sie:

- Damit Sie auch langfristig erfolgreich sind, erhalten Sie regelmäßige Produkt- und Verkaufstrainings sowie individuelle Coachings.
- Ihr attraktives Festgehalt sowie ein Firmenwagen werden durch attraktive Prämien und Incentives angereichert.
- Arbeiten vom Home-Office aus
- Das Versprechen an Sie: Kein Tag wird langweilig sein!

Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

bewerbung@fit4retail.de

fit4retail GmbH
Personalvermittlung, Vertriebs- und Unternehmensberatung
Fürstenhof 64-66, 59368 Werne
Tel.: 02389/ 959 3617