

Wir beraten nationale und internationale Unternehmen im Handel und der Industrie bei der Personalbeschaffung von Fach- und Führungskräften.

Unser Kunde ist Verarbeitungs- und Verpackungsspezialist für Käse. Dieser wird von Oberbayern aus in die ganze Welt versandt. Für bekannte Marken, den Groß- und Einzelhandel, die Gastronomie und zur Weiterverarbeitung. Für Lebensmittel, die uns täglich begegnen. In einem dynamischen Arbeitsumfeld, in dem sie gemeinsam immer wieder packende Momente erleben, suchen wir zur Verstärkung des Controlling-Teams am Standort im Großraum Rosenheim zum nächstmöglichen Termin einen qualifizierten

### **Sales Controller (m/w/d)**

#### **Ihre Aufgaben:**

- Erstellung von Margenanalysen auf Kunden-, Produktgruppen- und Standortebene
- Sparringpartner für den Fachbereich Sales und Begleitung der Vertriebsprozesse
- Sicherstellung von Transparenz über die Aktivitäten der Vertriebsparten mittels Standardreports und Ad-hoc-Analysen
- Weiterentwicklung der bestehenden Reports rund um die Vertriebsprozesse
- Mitarbeit bei der Bewertung von Business Cases
- Verantwortung für Teilbereiche der Planung, des Forecasts sowie des Monats- und Jahresabschlusses
- Mitarbeit in standortübergreifenden Optimierungsprojekten zur systemseitigen Unterstützung der Vertriebsprozesse
- Aktives Einbringen und Begleiten bei der Neugestaltung der bestehenden Controlling-Prozesse zur Verbesserung der eigenen und cross-funktionalen Abläufe
- Definition von Intercompany-Preisen und deren Dokumentation in enger Abstimmung mit der Finanzabteilung

#### **Ihr Profil:**

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium BWL (idealerweise mit Schwerpunkt Controlling) oder eine vergleichbare Fachrichtung
- Dazu bringen Sie relevante Berufserfahrung im Controlling eines produzierenden Unternehmens mit
- Kenntnisse in Microsoft Power BI und der idealerweise der Controlling-Software macs sind von Vorteil
- Sie sind vertraut mit einem ERP-System, wünschenswert ist MS Dynamics Navision
- Unternehmerisches Denken und Handeln ist für Sie selbstverständlich
- Sie sind IT- affin und haben Lust sich in neue Systeme einzuarbeiten und diese konstant zu verbessern

**fit4retail GmbH – Fürstenhof 64-66 – 59368 Werne**

Geschäftsführung Stephanie Hormes

☎ +49(0)2389-959 3617– ✉ office@fit4retail.de

Bankverbindung: Sparkasse Kamen

IBAN: DE61 4435 0060 0005 0561 06

BIC: WELADED1UNN

Amtsgericht Dortmund HRB 27808 – USt-ID DE 268969779

- Sie haben eine strukturierte und analytische Arbeitsweise, sind konzeptionell stark und arbeiten selbstständig und eigenverantwortlich

**Es erwartet Sie:**

- einen modernen und sicheren Arbeitsplatz in einem wirtschaftlich gesunden und stark wachsenden Unternehmen
- ein teamorientiertes Arbeitsumfeld
- leistungsorientierte Vergütung und interessante Sozialleistungen

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail sowie der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist an:

[bewerbung@fit4retail.de](mailto:bewerbung@fit4retail.de)

fit4retail GmbH  
Personalvermittlung & Executive Search  
59368 Werne  
Fürstenhof 64 – 66  
Tel: 02389 - 9593617

**fit4retail GmbH – Fürstenhof 64-66 – 59368 Werne**

Geschäftsführung Stephanie Hormes

☎ +49(0)2389-959 3617– ✉ office@fit4retail.de

Bankverbindung: Sparkasse Kamen

IBAN: DE61 4435 0060 0005 0561 06

BIC: WELADED1UNN

Amtsgericht Dortmund HRB 27808 – USt-ID DE 268969779